

Barcelona, 21 de septiembre de 2017

PROPUESTA ESTRUCTURA NEGOCIACIÓN

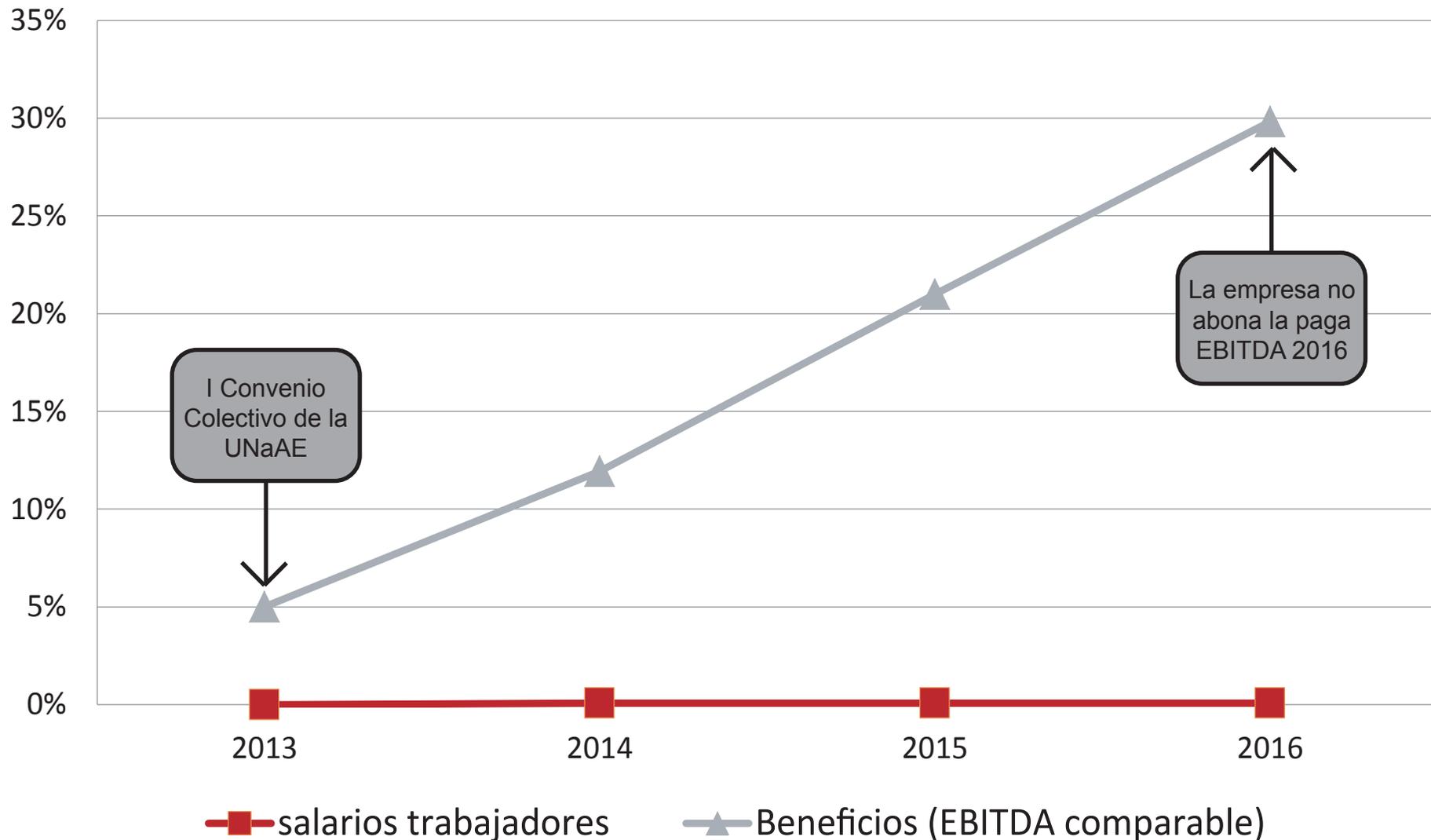
Dado que han transcurrido 11 meses desde el inicio de la negociación del 2º CUN, sin que las partes hayan alcanzado ningún acuerdo de contenido, consideramos necesario que las partes establezcan una dinámica de negociación que agilice y facilite los acuerdos, basada en constituir 3 bloques a tratar. Dichos bloques se negociarían de forma calendarizada. Una vez alcanzados acuerdos completos sobre estos, se trasladarían en forma de articulado, y a continuación se pasarían a tratar el resto de artículos del convenio.

En este sentido, se proponen los siguientes bloques:

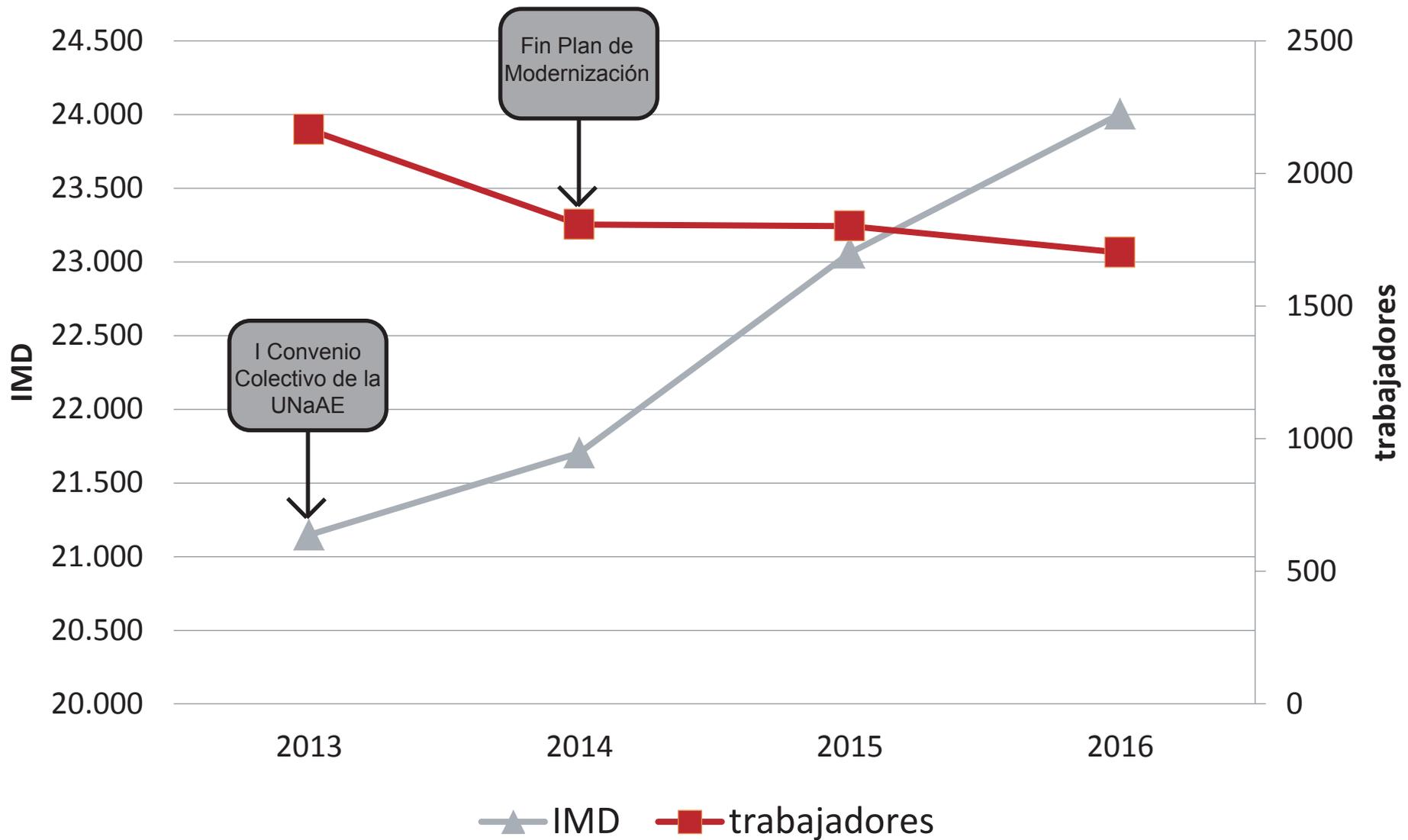
- **Organización.**
En donde se trataría la flexibilidad, movilidad geográfica y calendarios.
- **Empleo.**
Garantía de empleo y contratación.
- **Condiciones económicas.**
Revisión salarial y beneficios sociales

Todo ello, circunscrito sobre la realidad empresarial explicitada en los anexos 1, 2 y 3 de la presente propuesta, que debe tenerse en cuenta de igual forma, a la realidad socio económica que se tuvo en cuenta en la negociación e implantación del I CUN.

Anexo 1. Incremento de beneficios respecto al año 2012 vs incremento de salarios de los trabajadores respecto al año 2012.



Anexo 2. Evolución IMD vs nºde trabajadores Unidad Negocio abertis AE



Anexo 3. Evolución ingresos explotación vs incrementos salariales Unidad Negocio abertis AE

